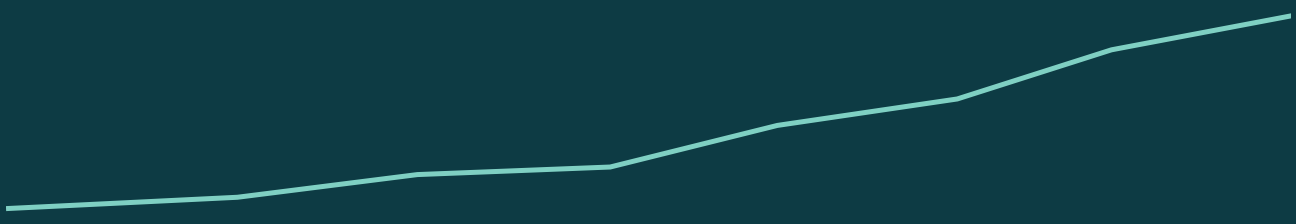
HB Growth

PROPOSTA COMERCIAL · MÉTODO HB

Sua empresa vendendo mais e melhor.

Consultoria de vendas e marketing, do anúncio ao fechamento. Uma estratégia feita para o seu negócio, com acompanhamento de perto.



01 · QUEM SOMOS

Primeiro a venda, depois o anúncio

A maioria das empresas investe em anúncio e perde o cliente no caminho: demora para responder, não acompanha quem pediu orçamento, não volta a falar com quem já comprou. A HB Growth começa pelo processo de venda e só depois coloca o marketing para trazer mais clientes.

Anúncio sem processo de venda é dinheiro jogado fora.

O que nos diferencia

Somos uma consultoria de negócios e vendas que também faz o marketing. A mesma equipe que desenha o seu processo comercial define a estratégia dos anúncios e do conteúdo. Assim, o anúncio leva o cliente para um atendimento preparado para fechar.

De onde vem o método

O Método HB foi criado e testado dentro do Grupo Hanes Ben, por quem dirige o comercial da rede no dia a dia. Não é teoria de agência: é o que funciona numa empresa que vende todo dia.

PARA QUEM É

- Empresas de serviço e comércio que já vendem e querem vender mais.
- Negócios que vendem por WhatsApp, Instagram, telefone ou atendimento presencial.
- Redes, sociedades e franquias que precisam de um mesmo padrão de venda em todas as unidades.

02 · QUEM ESTÁ POR TRÁS

Experiência de grandes contas, testada na própria empresa

FUNDADOR

Carlos Eduardo de Faveri Filho

Fundador da HB Growth · Cofundador e diretor executivo do Grupo Hanes Ben

Antes de fundar a HB Growth, o Carlos trabalhou no grupo América Movil, nas empresas Claro e Embratel. Atuou no atendimento comercial e na consultoria de tecnologia para grandes empresas do mercado, entre elas:

- **Grupo Renault-Nissan**
- **Grupo Boticário**
- **Grupo Santa Cruz**

Também participou de projetos e negociações internacionais.

Depois, foi um dos fundadores do Grupo Hanes Ben, onde dirige o comercial e onde criou o Método HB.

CASO · GRUPO HANES BEN

O método em uma rede que vende todo dia

5	24 h	+94%	+30 mil
unidades em Curitiba e região	de agendamento pelo WhatsApp	de retenção de clientes	clientes atendidos

Um roteiro de atendimento seguido por todas as unidades e um WhatsApp que agenda 24 horas por dia.

03 · COMO TRABALHAMOS

Método HB: quatro etapas, nesta ordem

A ordem importa. Arrumar a venda antes de anunciar faz cada real investido em anúncio render mais.

1

NEGÓCIOS

Entender

Conhecemos como o seu negócio funciona e como ele vende hoje. Analisamos setor por setor: captação, atendimento, proposta, fechamento e pós-venda. No fim do primeiro mês você recebe um plano escrito, com o que mudar e em que ordem.

2

NEGÓCIOS

Converter

Colocamos o plano em prática. Melhoramos os canais de venda que você já tem e criamos os que faltam. Ajustamos o roteiro de atendimento, o tempo de resposta e o acompanhamento de quem pediu orçamento.

3

MARKETING · META

Atrair

Com a venda preparada, trazemos mais clientes. Tráfego pago no Instagram e no Facebook, com campanhas para cada objetivo do seu negócio, e posts de Feed, Stories e Reels na quantidade que a estratégia pedir para gerar mais engajamento.

4

NEGÓCIOS

Reter

O cliente mais barato é o que já comprou. Trabalhamos a sua base de clientes e de contatos com ações de retorno, reativação e indicação, com listas e mensagens prontas para a sua equipe enviar.

A cada 10 dias, um relatório dos seus anúncios. Valor investido, cliques, custo por clique e os ajustes que vamos fazer para baixar esse custo. Uma vez por mês, uma reunião para alinhar a estratégia e os próximos passos.

O que acontece depois que você contrata

O primeiro mês é de diagnóstico e de base. As campanhas começam assim que os acessos estiverem liberados, enquanto o plano de vendas fica pronto.

SEMANA 1

Conhecer

Reunião de início, acessos às contas e conversa com quem vende. Metas combinadas com você.

SEMANA 2

Analisar

Leitura setor por setor: tempo de resposta, roteiro, proposta, acompanhamento e base de clientes.

SEMANA 3

Planejar

Plano de vendas escrito, calendário de conteúdo e estratégia dos anúncios.

SEMANA 4

Começar

Primeiras mudanças no atendimento e campanhas no ar. O relatório de anúncios sai a cada 10 dias.

O que você precisa ter

- Uma pessoa responsável por responder os contatos, em até 1 hora no horário comercial.
- Acesso às contas de Instagram, Facebook e ao gerenciador de anúncios.
- Verba de anúncio a partir de R$ 15 por dia, paga direto à Meta, no seu cartão.
- Vídeos para os Reels, com roteiro nosso, gravados por você, pela sua equipe ou, se for necessário, por um profissional terceirizado.

O que nós garantimos

- Entrega de tudo o que está nesta proposta, no prazo combinado.
- Relatório de anúncios a cada 10 dias, inclusive quando o resultado não for bom.
- Uma decisão clara por mês: o que manter, o que mudar e por quê.

Não prometemos número de clientes nem de faturamento. Nenhuma empresa séria consegue garantir isso. Montamos a estratégia com você, executamos e ajustamos de perto; as metas são combinadas na reunião de início.

05 · O QUE ESTÁ INCLUSO

Tudo o que entra no Método HB

FRENTE	ENTREGA
Diagnóstico	Leitura do negócio setor por setor e plano de vendas escrito no primeiro mês.
Vendas	Melhoria contínua dos canais de venda, do roteiro de atendimento e do acompanhamento de orçamentos.
Tráfego pago	Gestão e criação de campanhas na Meta (Instagram e Facebook), com objetivos definidos pela estratégia do seu negócio.
Conteúdo	Posts de Feed, Stories e Reels na quantidade que a estratégia pedir, com calendário mensal. Roteiro e edição dos Reels a partir dos vídeos gravados.
Base de clientes	Ações de retorno, reativação e indicação, com listas e mensagens prontas.
Estudo de expansão	Quando você precisar: cidade ou região para expandir, custo médio por lead e previsão de verba de marketing para lançar um produto, serviço ou unidade.
Acompanhamento	Relatório de anúncios a cada 10 dias e reunião mensal de estratégia. Com mais de uma unidade, leitura separada por unidade.

Serviços adicionais

Quando o seu negócio precisar, com parceiros de confiança, contratados à parte:

- **Tecnologia e sistemas:** CRM, ChatBot e automação para os canais de venda.
- **Jurídico:** consultoria e mapeamento jurídico com advogado parceiro, R$ 250 por mês, contratado e pago direto a ele.

Não está incluso

- Verba de anúncio, paga direto à Meta.
- Anúncios fora do Instagram e do Facebook.
- Gravação por profissional terceirizado, quando for necessária.
- Serviços dos parceiros de tecnologia e jurídico.
- O envio das mensagens para a base: entregamos a lista e o texto, e a sua equipe envia.

06 · INVESTIMENTO

Um valor fixo, com tudo dentro

MÉTODO HB · MENSAL

R$ 750 por mês

Consultoria de vendas, tráfego pago, conteúdo, base de clientes, estudo de expansão e relatório de anúncios a cada 10 dias. Valor de entrada: quem fechar contrato até julho de 2027 mantém este valor fixo.

Quer só a consultoria, sem o marketing? A Consultoria HB custa R$ 500 por mês. Os planos não se somam: os R$ 750 do Método HB já incluem a consultoria.

Condições

- Contrato mínimo de 3 meses. É o tempo para o método mostrar resultado.
- Depois disso, você pode cancelar com 30 dias de aviso.
- Reajuste só depois de 15 meses de contrato, pelo índice que você escolher na assinatura (IPCA, INPC ou IGP-M).
- Todo criativo é seu: artes, textos, vídeos e campanhas feitos para você. A HB Growth não fica com nenhum direito sobre eles.
- A verba de anúncio é sua e vai direto para a Meta. Nós não intermediamos esse dinheiro.
- Serviços adicionais de tecnologia e jurídico são contratados à parte.

Próximo passo

Uma conversa de 30 minutos, sem custo, para entender o seu negócio e ver se o Método HB faz sentido para você.

WhatsApp (41) 98867-6459

E-mail adm@hanesben.com.br

Instagram @hbgrowthoficial

Esta proposta descreve o serviço padrão do Método HB. O escopo final, as datas e os acessos são confirmados no contrato. Valor fixo para contratos fechados até julho de 2027.